

Bei **Baunit** gibt es verschiedenste Tätigkeitsbereiche: von der Verwaltung über die Forschung und Entwicklung bis hin zur Produktion. Was es bei uns aber nicht gibt, sind lange Wege. Dafür langfristige Ziele und eine erfolgreiche und gemeinsame Weiterentwicklung in die Zukunft. Nur so konnten wir zu einer der erfolgreichsten Baustoffmarken Europas werden.



- **Key Account** ■ **Freude am Kundenkontakt** ■ **Verhandlungsgeschick** ■ **Abschlussstärke**

**Ihre Mission:**

- Neukundengewinnung sowie langfristige Betreuung von Bestandskunden
- Kompetenter Gesprächspartner für Gewerbekunden, Genossenschaften und Architekten
- Strategische, kundenindividuelle Preis- und Vertragsverhandlungen
- Durchführung von Produktschulungen
- Repräsentation auf Messen und Events

**Ihr Profil:**

- Verkaufstalent mit Begeisterung für unsere innovativen Produkte
- Abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Hochbau
- Mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst oder Bau- und Baunebengewerbe
- Professionelles Auftreten, Überzeugungskraft und Seriosität
- Eigenverantwortliche, loyale und kommunikative Persönlichkeit
- Wohnsitz im Verkaufsgebiet

**Arbeitsort:** Klagenfurt (Einsatzgebiet Kärnten)

**Gehalt:** Jahresbrutto ab € 49.000,00

Neutraler Firmen-PKW mit Privatnutzung

Überzahlung je nach Qualifikation und beruflicher Erfahrung vorgesehen



**Bewerbungen an Baunit GmbH**

z. H. Frau Maria Böhm

Wopfung 156, 2754 Waldegg, Tel.: + 43 (0) 501 / 888 – 1247, [bewerbungen@baunit.com](mailto:bewerbungen@baunit.com)